cofigex

FINANCE & Développement
We unlock finance !

COVID-19

Agir pour passer la crise puis rebondir = Trouver les ressources

COFIGEX et FL FINANCE & Développement se mobilisent pour vous accompagner dans ce contexte exceptionnel.

Nous intervenons là où vous le souhaitez pour être efficace, de la hot-line au mode projet.

Vous avez mis en œuvre les mesures immédiates de protection de votre cash : échéances fiscales, charges sociales, chômage partiel…

Maintenant, nous rentrons dans une étape décisive : trouver les ressources pour passer la crise et relancer l'activité.

BPIFRANCE a annoncé un Plan de soutien d'urgence aux entreprises. Vos banques sont « prêtes à aider » et restent le point d'entrée pour accéder aux mesures.

Le temps presse et il faut entamer le dialogue avec vos partenaires bancaires voire vos actionnaires. Pour cela, il faut définir une stratégie adaptée à votre situation et vos besoins : une entreprise reste unique comme vos besoins.

Vos contacts :

Frédéric Durand f.durand@cofigex.com : 06 14 98 52 17

Luc Farriaux: lf@fl.finance : 06 81 11 19 69

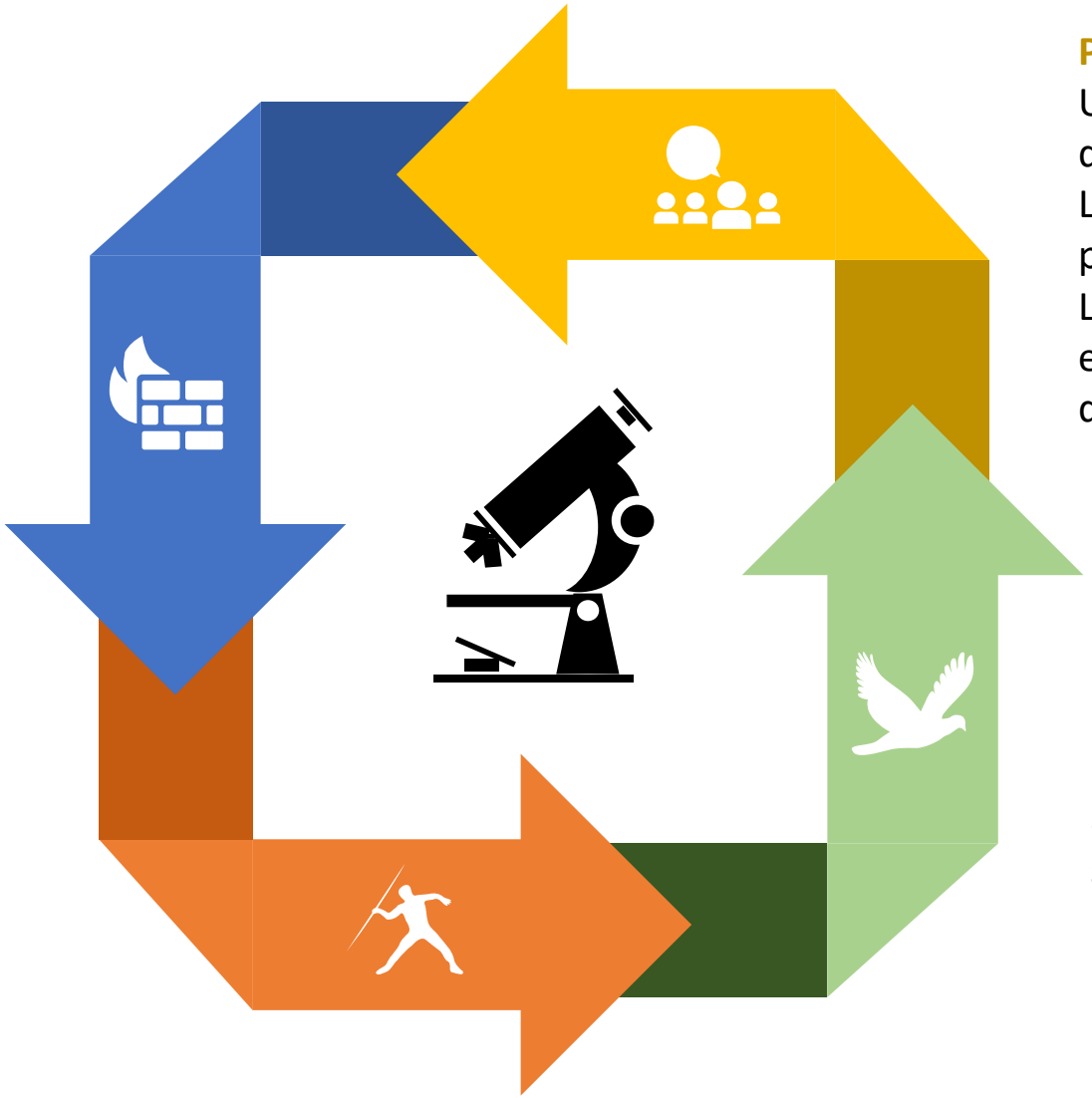
L'objectif : Savoir combien demander, quoi demander dans le Plan d'Urgence et l'obtenir – et surtout faire vite et bien

Les pré-requis – sans eux rien ne sera possible

Estimer les besoins à 3 / 6 mois et les justifier.
Calibrer le redémarrage.
S'insérer dans la situation financière existante.

Être prêt pour les questions / Savoir présenter à distance

Les questions seront différentes car la situation ne ressemble à aucune autre. Vous serez naturellement moins à l'aise mais il faudra quand même rassurer de manière crédible. Les échanges en visio, partage d'écran ou au téléphone sont différents. Nous maitrisons les outils et nous vous y préparerons.



Présenter un dossier crédible

Un dossier de crédit reste un dossier de crédit ; l'essentiel doit y être.
Les banques traditionnelles restent le point d'entrée.
Les demandes doivent être cohérentes entre-elles (que repousser, qu'emprunter …?).

Préparer la reprise

Il faudra mobiliser les équipes sur l'essentiel.
Il faudra sensibiliser chacun au cash, avoir les bons outils et savoir s'en servir.