

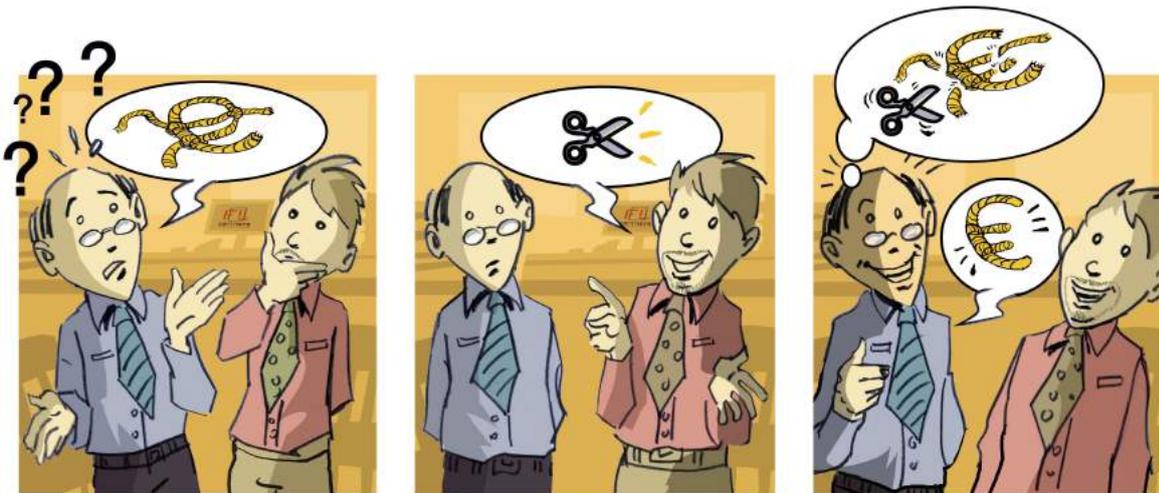


*We unlock finance !*

## Catalogue de formation 2018

### PARCOURS

« Déployer une stratégie de croissance externe »



FL FINANCE ACADEMY forme des  
managers depuis 2001  
Notre site internet :  
[www.fl-finance.academy](http://www.fl-finance.academy)  
Notre téléphone : 01 45 61 03 75  
Votre interlocuteur : Florence FARRIAUX  
Mail : [ff@fl.finance](mailto:ff@fl.finance)



**QUALITY**  
IN TRAINING  
SOLUTIONS POUR FORMATEURS

Quality in Training assure le suivi  
de la qualité de nos formations et  
de nos formateurs



Nous sommes certifiés ICPF &  
PSI ce qui permet le finance-  
ment de nos formations.

## Qui sommes-nous ?

FL Finance Academy est un organisme de formation, fondé en 2001 et spécialisé en finance, qui cible la population des managers et cadres en entreprise.

## Notre objectif : diffuser une culture financière dans l'entreprise

Chacun, depuis l'équipe de direction qui prend des décisions stratégiques, en passant par les managers opérationnels qui prennent des décisions au quotidien, les commerciaux, les acheteurs et toutes les personnes dans l'entreprise, **va agir** directement et plus ou moins consciemment **sur** le **compte de résultat** et les éléments de bilan. **Chacun aura** donc **un impact sur** le cash et **la valeur**. Parce que la compréhension du fonctionnement économique de l'entreprise est l'affaire de tous, nous intervenons aussi auprès des instances représentatives du personnel.

## Un credo : Understanding creates value®

Notre équipe est intimement persuadée que la compréhension puis la maîtrise des concepts financiers par l'encadrement et les acteurs clés créent de la valeur et contribuent à faire baisser les risques opérationnels. Cette compréhension doit s'ancrer dans la pratique des entreprises et non dans la seule explication, fut-elle brillante, des théories financières sous-jacentes.

## Comment et pourquoi ont été conçues ces formations ?

Nous avons constaté que plus de transparence en finance se traduit par un engagement plus fort des équipes ainsi qu'une plus grande solidarité entre managers car ils sortent de leur « pure fonction ». Nous militons pour que les enjeux de développement et de performance économique de l'entreprise sortent du cadre étroit de la Direction Générale et soient expliqués à l'ensemble des personnes clé, de façon à ce qu'elles jouent un rôle actif et contributif, et puissent réagir efficacement en cas de changement de contexte ou d'orientation.

La finance ne relève pas uniquement de la Direction Financière, et nous avons conçu nos séminaires en ce sens : les participants à nos séminaires acquièrent progressivement un premier niveau de compréhension, puis des réflexes qu'ils utilisent dans leur quotidien opérationnel (notre notion de trousse à outils) pour enfin anticiper les dérives et les problèmes en amont afin de les atténuer, ou se fixer des marges de manœuvre de progrès.

Notre objectif est de créer de l'agilité en finance et d'amener les opérationnels à faire toujours le lien entre rentabilité, capitaux engagés et risques engrangés quand ils prennent une décision. Tous nos animateurs ont une forte expérience en conseil, et ont un statut d'associé dans notre propre structure ou dans des sociétés de conseil ou de Private Equity. Notre démarche se veut très pragmatique et ramène toujours aux considérations opérationnelles.

## Quelles sont nos modalités d'intervention ?

Nous intervenons sur des programmes inter-entreprises de ce catalogue mais aussi en one-to-one (sur la base des programmes présentés adaptés si nécessaire) ou en sur-mesure ; Nous concevons aussi des programmes blended mixtes présentiel / à distance.

## Webinaires de 2 heures

Certains séminaires proposent en option des webinaires de 2 heures (de 18h à 20h) : Un cas pratique est traité individuellement en amont de la séance, la restitution se fait lors du webinaire. Les webinaires sont un accompagnement très efficace post formation.

## Certification - Suivi de la qualité - Financement

FL Finance Academy est certifié ICPF-PSI, certification reconnue par le CNEFOP et inscrit dans Data-Dock. Nos formations sont donc éligibles aux financements par les OPCA. FL Finance Academy utilise Quality in Training un outil en ligne innovant qui permet de mesurer objectivement, de piloter et de restituer en toute transparence la qualité des prestations de ses formateurs.

# PARCOURS

## « Déployer une stratégie de croissance externe »

### Situation :

La performance moyenne à l'achat des industriels est mauvaise, surtout comparée à celle des financiers. Les outils de mesure sont très divers, les techniques sont connues (évaluation, garanties de passif...) mais la mise en œuvre reste délicate tant l'expérience prime.

### Objectifs :

Nos séminaires sont conçus pour donner les bases de la méthodologie sur chacun des sujets évoqués, mais aussi et surtout pour éclairer les écueils à éviter, par des exemples réels rencontrés par les animateurs. Ce parcours a été conçu comme le lien entre les résultats de la recherche académique et surtout le partage de retour d'expérience.

### Nos tarifs :

Chaque journée est tarifée 1 200 € HT par participant. Pour toute souscription de 4 jours au moins une réduction de 10 % est offerte; la même réduction est offerte à partir du troisième participant du même groupe. Pour le parcours complet la réduction est de 15 % par rapport aux tarifs des séminaires acquis individuellement.

Durée (Jours)	Titre du séminaire	Croissance externe	LBO - OBO Reprise
2+1	Maîtriser les fondamentaux de l'analyse financière	Oui	Oui
2+1	Maîtriser les fondamentaux de l'évaluation d'entreprise	Oui	Oui
1	Pratiquer l'évaluation - niveau avancé	Oui	Oui
2	Comment réduire les risques induits par une politique d'acquisition ?	Oui	
2	Comment financer efficacement une acquisition ?	Oui	
1	Comment bien utiliser l'audit d'acquisition ?	Oui	

## Contexte d'application

Risque client, performance économique de l'entreprise, liens entre opérationnel et finance, donner du sens aux chiffres.

## Informations clef

Prérequis: Sans

### Objectifs de ce séminaire

Ce séminaire a été conçu afin de répondre à plusieurs objectifs :

- Maîtriser l'analyse financière (rentabilité, structure financière et tableaux de flux).
- Maîtriser les concepts et les différents jargons attachés.
- Mettre en place une sensibilité aux chiffres par rapport aux ratios de place admis.
- Améliorer la capacité du manager à discuter avec la direction financière.
- Comprendre le lien entre stratégie opérationnelle et stratégie financière.

### Public Cible

Ce séminaire est destiné principalement à tous les dirigeants et responsables opérationnels en charge d'une société, d'une activité, d'une filiale ou d'un site. Ce module devrait être maîtrisé par tous les managers en entreprise. C'est un pré requis à tous les autres modules du parcours finance.

### Modalités pratiques

Durée : 2 jours +1  
Lieu : Paris, 9 rue d'Artois 75 008  
Dates : 5-6 mars et 12 mars, 10-11 septembre et 17 septembre 2018  
Participants : 3 à 8  
Tarif : 3 600€ HT/personne  
Renseignements : 01 45 61 03 75  
relationsclients@fl.finance  
En option: webinaires de 2H

### Animateurs

Les animateurs sont des spécialistes du conseil en stratégie financière, M&A, capital développement et LBO. Ils sont engagés dans une démarche continue d'amélioration de leurs prestations.

## Compétences acquises

Vous saurez vous faire un avis rapide sur la performance et la solvabilité d'une entité, vérifier les points clefs à approfondir et les éventuels retraitements à effectuer, mener une discussion sur les enjeux majeurs de la performance ...

## Programme détaillé

### Programme jours 1 et 2

- Comprendre le Business Model et l'activité
- Analyse de la rentabilité via le compte de résultat
  - Analyse des Soldes Intermédiaires de Gestion
  - Analyse historique et retraitements
  - Comptes sociaux et comptes consolidés
  - Comment améliorer la rentabilité ?

- Analyse du bilan

- Analyse des grandes masses du bilan et de ses enjeux
- Particularités des normes IFRS
- Ratios de structures
- Ratios de liquidité et de solvabilité
- Notion de dettes hors bilan

Cas pratique réel sur les aspects activité – rentabilité, structure financière).

- ROCE (définition du ratio et usages)
- Analyse du tableau de financement

- Les différents types de flux
- Qu'est-ce qu'un tableau de financement, tableaux de flux ?
- Pourquoi est-il si important de mesurer les flux générés ?

Cas pratique sur le thème des flux

- Politique de financement – de distribution

- Quand et comment réaliser une augmentation de capital ?
- Comment choisir entre différents types de dettes ?

- Comment analyser les risques d'une entreprise ?

- Savoir repérer les risques (bilan et compte de résultat)
- Signaux d'alerte

Cas pratique réel d'une PME à forte croissance

- Conclusion - Synthèse

### Programme jour 3

Deux cas pratiques approfondis traités en situation réelle avec remise d'une note de synthèse.  
Travail sur la méthodologie.

# Maîtriser les fondamentaux de l'évaluation d'entreprise

## Contexte d'application

Croissance externe, risque client, performance économique de l'entreprise, liens entre opérationnel et finance, fusions, échanges de titres.

## Informations clef

Prérequis: Sans

### Objectifs de ce séminaire

Ce séminaire a été conçu à partir de cas réels, pour permettre aux participants de prendre du recul par rapport aux étu-des d'évaluation qu'ils peuvent être amenés à réaliser ou commenter. L'accent est mis sur les cas d'espèces et les difficultés pratiques que l'on rencontre couramment.

### Public Cible

Ce séminaire est destiné aux dirigeants, aux opérationnels qui gèrent la croissance externe, aux responsables de communication financière mais également à tous les responsables d'unités qui veulent se faire une opinion de la valeur de leur division au-delà de la seule rentabilité.

### Modalités pratiques

Durée : 2 jours +1

Lieu : Paris, 9 rue d'Artois 75 008

Dates : 26-27 mars et 4 avril, 1-2 octobre et 8 octobre 2018

Participants : 3 à 8

Tarif : 3 600€ HT/personne

Renseignements : 01 45 61 03 75

relationsclients@fl.finance

En option: webinaires de 2H

### Animateurs

Les animateurs sont des spécialistes du conseil en stratégie financière, M&A, capital développement et LBO.

Ils sont tous membres de Quality in Training – solutions pour formateurs et donc engagés dans une démarche continue d'amélioration de leurs prestations.

## Compétences acquises

Vous saurez vous faire un avis rapide sur la valeur d'une entité, vérifier les points clefs à approfondir et les éventuels retraitements à effectuer, mener une discussion sur les enjeux majeurs d'opérations d'acquisitions ou restructurations financières ...

## Programme détaillé

### Programme jour 1 et 2

#### • Les méthodes d'évaluation usuelles

Notions fondamentales (valeur d'entreprise, valeur de titres, dettes financières nettes)

Approche patrimoniale, valorisation d'une société, d'une holding

Approche par les multiples

Présentation du concept, sélection des multiples (cas pratique avec utilisation en ligne de la base de données Infanciales)

Approche par les DCF

Présentation du concept, définition des flux, calcul du taux d'actualisation (WACC)

Détermination des Valeurs Terminales

Prise en compte du risque par les flux ou par les taux

Création de valeur

Notion de ROCE – EVA – MVA

#### • Dans la pratique

Sociétés cotées ou non

Petites sociétés – grands groupes

Cohérence des méthodes, difficultés pratiques et usage

Travail sur des notes d'analystes et cas pratique d'une PME

Difficultés pratiques

Retraitements à opérer

La recherche de la récurrence

Cas d'une société familiale, d'une filiale d'un groupe

Cas pratique d'une PME non cotée

Cas d'espèces

Entreprise déficitaire

Evaluation dans une optique de rachat de LBO

Entreprise surcapitalisée

Cash piégé dans les filiales

Valorisation des participations minoritaires

Entreprises multi métiers

Evaluation dans une vente par appartements

Détermination de la dette financière nette

La notion de dette financière nette normative, de quel cash parle-t-on? Nombreux exemples sur les difficultés réelles

#### • De la valeur au prix

#### • Conclusion et discussion

### Programme jour 3

Cas pratiques approfondis cf : Pratiquer l'évaluation - Niveau avancé

## Pratiquer l'évaluation – Niveau avancé

### Cas pratiques

#### Contexte d'application

Croissance externe, risque client, performance économique de l'entreprise, liens entre opérationnel et finance.

#### Informations clef

##### Prérequis

Attention : ce séminaire vient en complément du séminaire intitulé « Maitriser les fondamentaux de l'évaluation » qui est un prérequis.

##### Objectifs de ce séminaire

Savoir mener une évaluation d'entreprise et l'argumenter.

##### Public Cible

Ce séminaire est destiné aux dirigeants, aux opérationnels qui ont déjà vus les concepts et la théorie, mais qui veulent travailler sur des cas pratiques pour approfondir les zones de difficultés.

##### Modalités pratiques

Durée : 1 jour

Lieu : Paris, 9 rue d'Artois 75 008

Dates : 4 avril et 8 octobre 2018

Participants : 3 à 8

Tarif : 1 200€ HT/personne

Renseignements : 01 45 61 03 75

relationsclients@fl.finance

##### Animateurs

Les animateurs sont des spécialistes du conseil en stratégie financière, M&A, capital développement et LBO.

Ils sont tous membres de Quality in Training – solutions pour formateurs et donc engagés dans une démarche continue d'amélioration de leurs prestations.

#### Compétences acquises

Vous saurez détecter les situations atypiques, entrer dans les détails des enjeux de valeurs, regarder l'évaluation de manière prospective et pratique ... Vous allez acquérir une méthodologie et des modèles.

#### Programme détaillé

##### • Cas n°1

Cas d'une grosse PME cotée sur un métier cyclique

Comment adapter les différentes méthodes

Travail à partir d'une note de broker puis comparaison 10 ans plus tard avec la réalité

##### • Cas n°2

Cas d'une PME dont la rentabilité diminue

Diagnostic financier de l'entreprise

Actions à mettre en place pour rétablir la rentabilité (plan d'intégration)

Retraitements permettant de faire apparaître la réelle rentabilité

Valorisation par l'approche patrimoniale, par les multiples et par un DCF simple

##### • Cas n°3

Cas d'une ETI cotée en forte croissance

Analyse des comptes

Quel EBITDA retenir ?

Comment est comptabilisée la R&D ?

Comment tenir compte de la R&D capitalisée ?

##### • Cas n°4

Cas d'une PME cotée qui fait l'objet d'une reprise en LBO

Analyse de la note AMF

Quels sont les enjeux de l'opération

Savoir repérer les risques et les intégrer dans l'évaluation

Comment valoriser l'entreprise ?

Comment financer l'entreprise ?

##### • Conclusion et discussion

## Comment réduire les risques induits par une politique d'acquisition ?

### Contexte d'application

Croissance externe, reprises de multiples PME, opérations de LBO avec build-up...

### Informations clef

Prérequis: Sans

### Objectifs de ce séminaire

Trop de stratégies d'acquisition ne créent pas de valeur et / ou fragilisent l'acquéreur. Cette formation vise à donner les réflexes aux managers concernés pour repérer / réduire les risques à l'achat.

### Public Cible

Cette formation est destinée à toutes les personnes concernées de près ou de loin par les acquisitions : managers, DAF, Responsable du développement, juristes, responsables RH etc.

### Modalités pratiques

Durée : 2 jours

Lieu : Paris, 9 rue d'Artois 75 008

Dates : 14-15 mai et 5-6 novembre 2018

Participants : 3 à 8

Tarif : 2 400€ HT/personne

Renseignements : 01 45 61 03 75

relationsclients@fl.finance

### Animateurs

Les animateurs sont des spécialistes du conseil en stratégie financière, M&A, capital développement et LBO.

Ils sont tous membres de Quality in Training – solutions pour formateurs et donc engagés dans une démarche continue d'amélioration de leurs prestations.

### Compétences acquises

Mettre en place une politique de croissance externe permet d'accélérer la création de valeur, les pièges sont toutefois nombreux. Vous saurez mettre en place un process, de la détection des cibles au suivi post acquisition pour assurer la création de valeur.

### Programme détaillé

- **Rappel des statistiques en matière de performances des acquisitions**
- **Critères d'appréciation a priori de la qualité d'une acquisition**
  - Critères usuels (Pay back – TRI – VAN)
  - TRI du projet – TRI de l'actionnaire
  - Critères spécifiques à la croissance externe
- **Réduire les risques liés au process d'acquisition**
  - Le recours à un conseil
  - Existence d'une procédure chez l'acquéreur
- **Réduire les risques à la détermination de la valeur**
  - Détermination de la rentabilité en stand alone
  - Détermination des synergies
  - Prise en compte des synergies
- **Réduire les risques en amont du deal**
  - Qualité des due diligences, des entretiens
  - Qualité de la Garantie d'Actif Passif (GAP)
  - Lien entre audit, GAP et prix offert
- **Réduire le risque de contre performance économique post deal**
  - Principe des earn-out
  - Difficultés de mise en œuvre
  - Earn-out et garantie de passif
- **Réduire les risques induits par le financement de l'acquisition**
  - Comment financer une acquisition ?
  - Utiliser une acquisition pour modifier son gearing
  - Différence entre financement corporate et financement LBO
  - Earn out et plan de financement
- **Réduire les risques d'intégration**
  - Mise en place d'une procédure adaptée
  - Impliquer les opérationnels dans le processus d'intégration
  - Prévoir un plan détaillé d'intégration
  - Assurer un suivi des performances
- **Que peut-on apprendre des investisseurs financiers ?**
  - Sur le process
  - Sur la gestion de l'opération
- **Conclusion et discussion**

## Contexte d'application

Politique de Build-Up ou rapprochement industriel stratégique avec enjeux financiers majeurs.

## Informations clef

### Prérequis

Les participants devront avoir suivi au minimum les formations suivantes, ou en connaître les concepts :

- Comment réduire les risques d'une acquisition ?
- Evaluation d'entreprise

### Objectifs de ce séminaire

Ce module offre une vision globale de la démarche de financement d'une acquisition et de ce qui rend ce type d'investissement différent des autres. Il passe en revue les enjeux spécifiques clefs (circulation des flux, covenants...)

### Public Cible

Cette formation est destinée à toutes les personnes concernées de près ou de loin par les acquisitions et leurs modalités de financement : managers, DAF, juristes, repreneurs.

### Modalités pratiques

Durée : 2 jours

Lieu : Paris, 9 rue d'Artois 75 008

Dates : 28-29 mai et 14-15 novembre 2018

Participants : 3 à 8

Tarif : 2 400€ HT/personne

Renseignements : 01 45 61 03 75

relationsclients@fl.finance

### Animateurs

Les animateurs sont des spécialistes du conseil en stratégie financière, M&A, capital développement et LBO.

Ils sont tous membres de Quality in Training – solutions pour formateurs et donc engagés dans une démarche continue d'amélioration de leurs prestations.

## Compétences acquises

Vous saurez anticiper les enjeux de financement d'une politique de croissance externe pour finaliser les opérations d'acquisitions dans les meilleures conditions possibles et limiter les risques financiers.

## Programme détaillé

### • L'acquéreur peut-il s'endetter ?

- Capacité d'endettement – capacité de remboursement (gearing et leverage)
- Autres considérations

### • L'acquéreur a-t-il intérêt à s'endetter ?

- Définition du ROCE
- Effet de levier
- Création de valeur
- Pratiques de place - financement Corporate

### • Approche d'un financement LBO industriel

### • Comment structurer la dette d'acquisition ?

- FCF consolidés – service de la dette
- Structuration juridique – covenants clause d'excess cash-flow
- Caractéristiques d'un financement LBO
- Les autres financements possibles (unitranche...)

### • Cas N°1 acquisition d'une PME (1/2 journée)

- Importance des retraitements
- Revue des risques
- Détermination de la valeur
- Détermination du prix
- Comment limiter les risques ?
- Lettre d'intention

### • Cas N°2 acquisition d'un alter ego (1/2 journée)

- Travail sur le BP prévisionnel
- Analyse DCF
- Lettre d'intention
- Problématique de financement

## Contexte d'application

Mise en place d'opérations de croissance externe, compréhension du processus de cession.

## Informations clef

### Prérequis

Les participants devront avoir suivi au minimum la formation suivante, ou en connaître les concepts :

Comment réduire les risques d'une acquisition ?

### Objectifs de ce séminaire

Ce module termine le parcours croissance externe en s'attachant à un élément clefs : les différents audits réalisés avant la conclusion de l'opération

### Public Cible

Cette formation est destinée à toutes les personnes concernées de près ou de loin par les acquisitions et leurs modalités de mise en oeuvre : managers, DAF, juristes, repreneurs.

### Modalités pratiques

Durée : 1 jour

Lieu : Paris, 9 rue d'Artois 75 008

Dates : 11 juin et 13 décembre 2018

Participants : 3 à 8

Tarif : 1 200€ HT/personne

Renseignements : 01 45 61 03 75

relationsclients@fl.finance

### Animateurs

Les animateurs sont des spécialistes du conseil en stratégie financière, M&A, capital développement et LBO.

Ils sont tous membres de Quality in Training – solutions pour formateurs et donc engagés dans une démarche continue d'amélioration de leurs prestations.

## Compétences acquises

Vous saurez engager un audit d'acquisition, définir les objectifs et analyser les résultats. Les audits d'acquisition : une démarche qui va plus loin que l'audit légal.

## Programme détaillé

### • Les audits, pour quoi faire ?

Les grands objectifs, choisir quoi vérifier, quel budget pour quels résultats, qui va utiliser l'audit ?

La lettre de mission pour l'audit

### • L'audit des comptes

Vérification de la performance : rattachée au bon exercice, sur l'exercice en cours (le "current trading")...

La vérification de la situation financière (focus sur les dettes et les fonds propres)

Le BFR au cours de l'année, la cyclicité et la récurrence de la performance, la génération de cash, le point mort...

Les actifs et passifs clefs, niveaux de provisionnement

### • L'audit fiscal

Que cherche-t-on ?

La revue des options fiscales de l'entreprise, l'exactitude des déclarations, les erreurs ou oublis

Les risques liés à certaines opérations spécifiques (management fees, prix de transfert...)

### • L'audit social

La revue des contrats de travail, des conventions collectives,

Le respect des enjeux clefs (durée du travail, heures supplémentaires, congés, participation)

Les contentieux en cours ou probables

Les éléments clefs des institutions représentatives (mise en oeuvre...)

La sécurité au travail

### • L'audit juridique

La revue des documents juridiques légaux (statuts, AG...)

Les contrats clefs (clients ou fournisseurs, baux...)

Les éléments de propriété intellectuelle

La propriété des actifs clefs

### • L'audit environnemental

Importance et enjeux

Respect des prescriptions légales (autorisations...)

Les éléments de pollution / dépollution

### • L'audit stratégique

Quand est-il indispensable ou utile ?

Le marché et les concurrents, la position concurrentielle

Les produits de substitution et les créneaux de distribution

### • L'audit industriel

Quand est-il indispensable ou utile ?

Les investissements à prévoir (état des installations, normes...)

### • Conclusion : savoir lire un audit

Farriaux Luc 
Note globale (toutes spécialités) : 4.40  
 Mise à jour le 03 oct. 2017 Benchmark : ND



**Spécialités**

- 313 - Finance, Banques, Assurances
- 
- 

**Notation détaillée**

Clarté du discours :	4.37
Maîtrise du sujet :	4.65
Capacité d'écoute :	4.49
Qualité des supports :	4.12

**Scoring**



- CROISSANCE EXTER
- FINETS STRUCTURÉS
- LBO / OBO
- CAPITAL DÉVELOPPEMEN
- ANALYSE FINANCIÈRE

Passionné de finance et de divulgation de la compétence financière à l'intérieur des entreprises. Je suis persuadé que la compréhension crée la valeur. La compréhension des impacts de chacun, commercial, acheteur, manager sur le résultat économique de l'entreprise est une nécessité pour se focaliser sur la création de valeur.

FL FINANCE ACADEMY est membre de Quality in Training. Cet outil innovant permet de noter systématiquement l'ensemble des sessions de formation de tous nos formateurs quelque soit le client pour lequel ils interviennent.

Par la Fiche Formateur, nos clients ont une vue très complète des formateurs qui animent nos sessions de formation. Nous sommes engagés avec nos formateurs dans une démarche d'amélioration continue de nos prestations.

Plus d'informations sur : [www.qualityintraining.net](http://www.qualityintraining.net)

Farriaux Florence 
Note globale (toutes spécialités) : 4.74  
 Mise à jour le 23 oct. 2017 Benchmark : ND



**Spécialités**

- 313 - Finance, Banques, Assurances
- 
- 

**Notation détaillée**

Clarté du discours :	4.60
Maîtrise du sujet :	4.67
Capacité d'écoute :	4.78
Qualité des supports :	4.15

**Scoring**



- EVALUATION
- CROISSANCE EXTERNE
- ANALYSE FINANCIÈRE
- INGÉNIÈRE FINANCIÈRE
- LBO

J'aime partager mon goût pour la finance, montrer que des concepts même sophistiqués sont finalement très abordables. J'interviens très souvent en format sur mesure, pour former des équipes sur une problématique opérationnelle. Je crée alors des cas pratiques dédiés, qui utilisent le vocabulaire de l'entreprise pour ne pas rajouter de la difficulté à la démonstration. J'ai déjà formé pour plusieurs clients les managers clés, les financiers du groupe et les représentants en finance.

de Sury Pierre 
Note globale (toutes spécialités) : 4.88  
 Mise à jour le 19 oct. 2017 Benchmark : ND



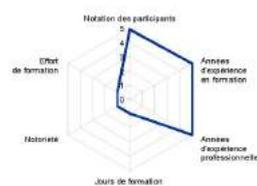
**Spécialités**

- 313 - Finance, Banques, Assurances
- 
- 

**Notation détaillée**

Clarté du discours :	4.50
Maîtrise du sujet :	4.88
Capacité d'écoute :	4.88
Qualité des supports :	4.38

**Scoring**



- CORPORATE FINAN
- EVALUATION
- LBO
- FINANCEMENT
- ANALYSE FINANCIÈRE

La finance d'entreprise : analyse financière d'entreprise et structuration d'opérations financières, incluant dette et fonds propres, pour réaliser et financer des opérations de développement, d'acquisition ou de réorganisation de capital. Les principaux sujets sont : analyse financière, évaluation, financement du développement, LBO, croissance externe, fonds d'investissement, mezzanine, dette privée.